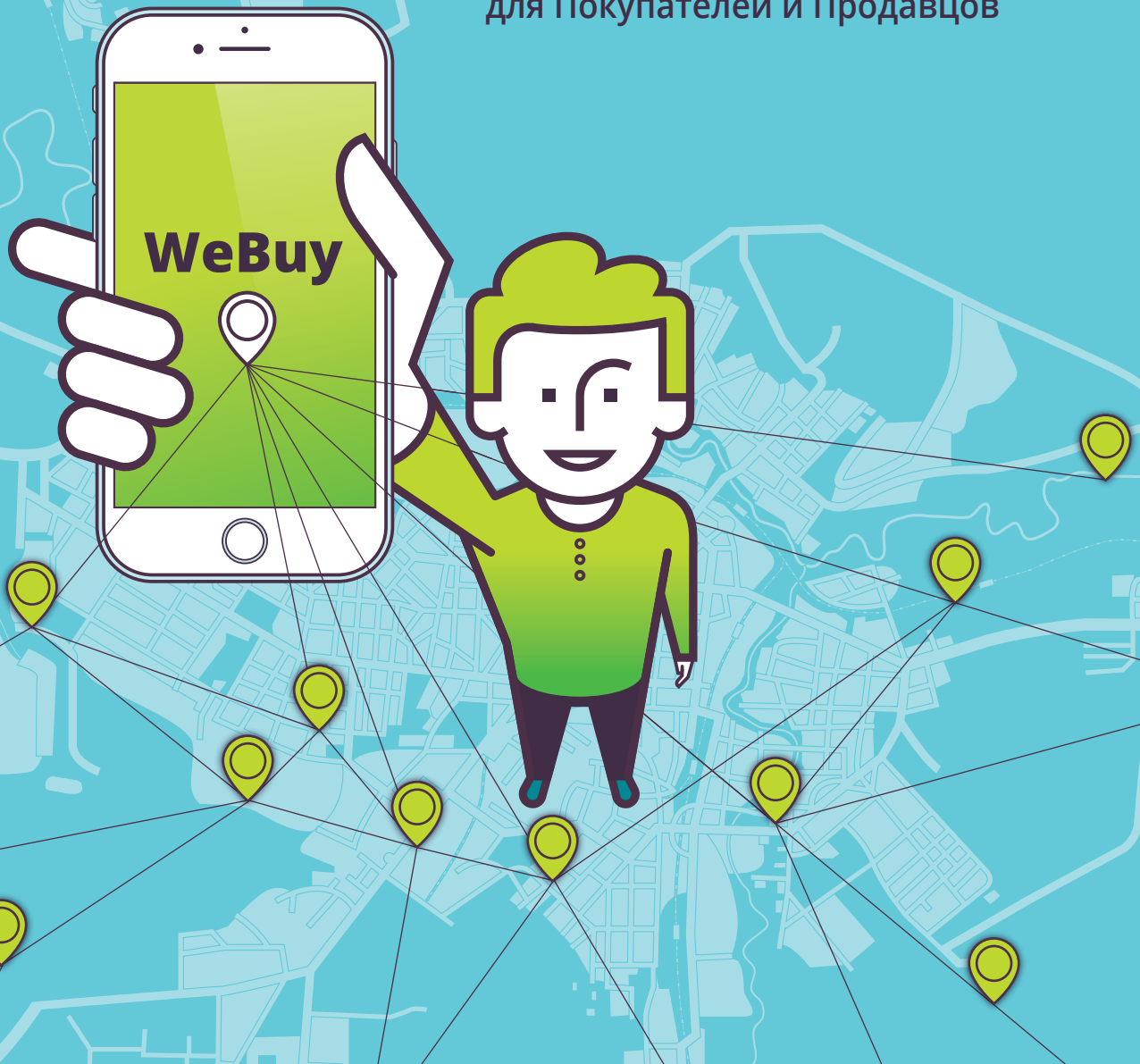
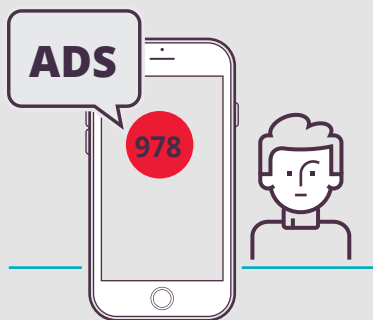


# ИНВЕСТИЦИОННЫЙ МЕМОРАНДУМ

**WeBuy** – Рекламная Платформа  
On Demand “По запросу”,  
основанная на технологии блокчейн,  
для Покупателей и Продавцов



**WeBuy** – это инновационная децентрализованная глобальная экосистема. Основанная на принципах совместного использования сообществом Покупателей и Продавцов, данная система в корне меняет сложившийся формат общения и взаимодействия между ними. Платформа WeBuy ставит во главу угла Покупателя, делая именно его интересы отправной точкой всего процесса.



## ПРОБЛЕМА

Сегодня, чтобы найти нужный товар (или услугу), Покупатель прилагает большие усилия сначала на поиски, а потом на общение с Продавцами. При этом Покупатель не только не получает никакой компенсации за потраченное время, но и не имеет гарантии, что ему предложат товар хорошего качества и по оптимальной цене.

В то же время рынок наводнен нецелевой и неэффективной онлайн рекламой, которая захлестывает совершенно в ней не нуждающуюся пассивную аудиторию. В результате пользователи превращаются в активных блокировщиков рекламы. Всё это только раздражает и отталкивает потенциальных покупателей, продажи срываются, возможности теряются, а Продавцы тратят все большие бюджеты, не достигая при этом ожидаемого результата. И лишь рекламные посредники получают огромные доходы, наживаясь на ситуации, в которой все остальные участники только проигрывают.



## РЕШЕНИЕ

**WeBuy** – это простое и удобное для Покупателя приложение.

1. Покупатель создаёт запрос на приобретение товара или услуги (SellMe)
2. Покупатель сам решает когда этот запрос может стать “видимым” для Продавцов и публикует его в удобное для себя время
3. Покупатель сам решает смогут ли Продавцы связаться с ним
4. Покупатель сам решает хочет ли он видеть рекламные предложения и если да, то какие именно

При этом Покупатель остается абсолютно анонимным, а его контактная информация недоступна для остальных пользователей.

Находясь в режиме “видимости”, Покупатель получает львиную долю бюджета, затраченного Продавцом на рекламу, соответствующую его запросу (SellMe): Покупателю оплачивается как каждый просмотр рекламы, так и каждый принятый им телефонный звонок, причем без каких-либо обязательств покупок.

Используя геолокацию, Продавец видит находящихся в режиме “видимости” Покупателей в реальном времени, и может либо непосредственно связаться с ними, либо оптимально использовать целевую рекламу, экономя бюджет и максимально увеличивая шансы на успешную сделку.

Эта инновационная технология позволяет полностью устранить посредников между Продавцом и Покупателем, избавить рынок от лишнего рекламного трафика, создавая выигрышную для всех сторон ситуацию.

## ОСНОВНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ



Уникальная команда разработчиков



Готовность к запуску платформы в 4 квартале 2018 года



Создана надежная финансовая модель, ориентированная на экономику совместного потребления и токенизацию



Выпуск токенов на основе протокола Stellar

## НАШИ КОНКУРЕНТЫ

Google

Google Display and Search Networks

facebook



## ПОЧЕМУ МЫ ЛУЧШЕ

**WeBuy** меняет как парадигму взаимоотношений Продавцов и Покупателей в процессе сделки, так и роль Покупателей в экосистеме торговли в целом.

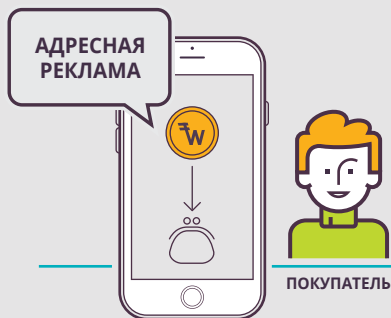
Покупатели впервые реально вознаграждаются за потраченное ими время и усилия, а также за их согласие быть частью данной коммерческой экосистемы. Кроме того, Покупатели премируются за свою активность на платформе WeBuy.

Впервые в истории электронной коммерции Покупателям открывается возможность создавать собственный виртуальный бизнес на платформе WeBuy, приглашая в систему Продавцов буквально несколькими нажатиями кнопки, и получая от этого бизнеса реальный доход.

Личные данные Покупателя ни при каких обстоятельствах не передаются ни Продавцам, ни третьей стороне, что обеспечивает полную конфиденциальность в системе.

У Продавцов появляется возможность с помощью нашей специальной геолокации "увидеть" на своем устройстве – телефоне, планшете, компьютере – потенциальных и, самое главное, актуальных Покупателей своего товара в режиме реального времени. Если Покупатель заинтересовался товаром Продавца – что определяется с помощью нашего уникального инструмента "SellMe", – то задействуется интуитивная целевая рекламная акция персонально для "видимого" и заинтересованного в этом Покупателя.

Услуги WeBuy абсолютно бесплатны и не только выгодны, но и прибыльны для Покупателей, и таковыми они останутся и впредь.



## РЫНОЧНЫЕ МЕХАНИЗМЫ

Доход системы образуется из комиссионных отчислений от рекламных бюджетов Продавцов, используемых для донесения адресной рекламной информации до конкретных, заинтересованных в ней Покупателей.

Покупатели получают подавляющую часть этих комиссионных в виде вознаграждения:

- за свое согласие быть “видимым”, просмотр адресной рекламы и прямой контакт с Продавцом
- за приглашение в систему сторонних магазинов – т.е. доход от своего собственного виртуального бизнеса
- за активное участие в экосистеме

Всё это создает мощный инструмент для саморазвития системы.



## ОБОСНОВАНИЕ

**WeBuy** полностью освобождает систему Продавец-Покупатель от любых посредников, абсолютизируя взаимную выгоду.



## СТАДИЯ

**«Посевная» – первичное размещение токенов**



## ОТРАСЛЬ

**Экономика совместного пользования “On-demand” и реклама**



## КОЛИЧЕСТВО СОТРУДНИКОВ

**15+**



## РАЗМЕР РЫНКА

**\$250** млрд.



## ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИВЛЕЧЕННЫХ СРЕДСТВ – КРАТКОСРОЧНЫЕ ЦЕЛИ

Завершение разработки платформы и выпуск приложения WeBuy. Успешный запуск Первичного Размещения Токенов (ИТО) в начале 2019 года.

## КОМАНДА ПРОЕКТА

---



**ЭМИЛЬ ГУБЕРМАН,  
СЕО, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР.**

Основатель, инвестор и управляющий партнер международных компаний и масштабных технологических проектов в Израиле, США, России и Казахстане.



**ВИКТОР НЕМИРОВСКИЙ,  
СРО, ГЛАВНЫЙ СПЕЦИАЛИСТ  
ПО ПРОДУКТУ.**

Имеет более чем двадцатилетний опыт в IT-индустрии, создавал и возглавлял успешные команды для решения наиболее сложных и масштабных задач в различных отраслях.



**ЮРИЙ ВОЩИНСКИЙ,  
СТО, ТЕХНИЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР.**

Имеет более чем двадцатилетний опыт в управлении командами разработчиков систем больших данных и облачных технологий.



**ИЛЬЯ ЮЛИШ,  
СИО, ДИРЕКТОР ПО  
ИНФОРМАЦИОННЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ.**

Энтузиаст технологий и блокчейна, эксперт в области криптовалют с более чем двадцатилетним опытом в разработках программного обеспечения и развитии бизнеса.



## ОБЩЕЕ КОЛИЧЕСТВО ВЫПУСКАЕМЫХ ТОКЕНОВ

---

**1,000,000,000**



## ПРЕДНАЗНАЧЕНО В ПРОДАЖУ

---

**300,000,000**



## СТОИМОСТЬ ОДНОГО ТОКЕНА

---

**\$0.25\*** (до скидок)



## ПРИНИМАЕМЫЕ ВАЛЮТЫ

---

Фиатные деньги и криптовалюты



## МИНИМАЛЬНАЯ СУММА СДЕЛКИ ПРИ ПРОДАЖЕ

---

**1 XLM = 0.2USD**



## HARD CAP

---

**\$5,000,000**



## SOFT CAP

---

**\$25,000,000**



## ГРАФИК ПРОДАЖ

---

Частная продажа токенов:  
сейчас – 6 Января

Ранние продажи:  
7 Января – 6 Февраля

Публичная продажа токенов:  
7 Февраля – 6 Марта



## РАСПРОСТРАНЕНИЕ ТОКЕНОВ

---

Первичное размещение токенов:  
6 недель после окончания ИТО

# ДОРОЖНАЯ КАРТА

2020



**Создание инфраструктуры ДАК**  
(децентрализованная автономная корпорация)

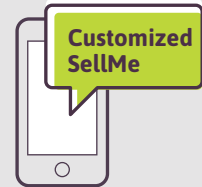
- Серверная часть
- Маркетинг
- Подготовка к открытию кода (Open Source)
- Инструментарий для управления

Q4 2019



**Интеграция с другими платформами**

- Alexa, Google Home (...)
- WIX, Shopify (...)
- WeBuy SDK



**Открытый SellMe API**

Q3 2019



**Расширенные возможности для продавцов**

- Система работы с клиентами
- Управление сетью магазинов
- Поддержка персонального компьютера
- Проверка магазинов сообществом



**Улучшение систем запроса**

- Распознавание изображений
- Машинное обучение

Q2 2019



**Элементы социальных сетей**



**Групповые покупки**

6 недель после окончания ИТО

**ПОСТУПЛЕНИЕ ПРИБЫЛИ**

**РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ**

Q1 2019



**Полная интеграция с платформой Stellar**



**Система защиты от мошенничества**



**Запуск платформы**

07.03

07.02

06.02

07.01

06.01

**ПУБЛИЧНАЯ ПРОДАЖА**

**ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ПРОДАЖИ**

Q4 2018



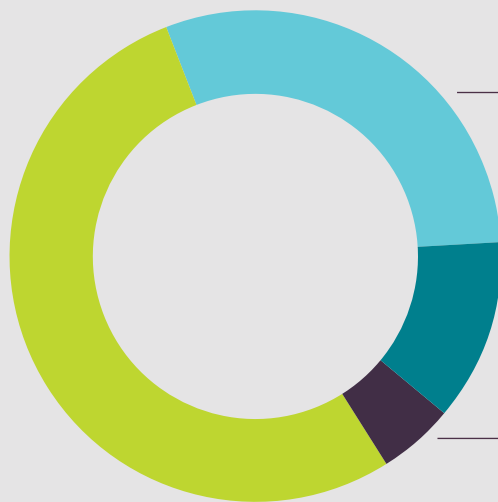
**Пилотный запуск**

**ЧАСТНАЯ ПРОДАЖА СЕЙЧАС**

**ФИНАНСЫ**

**ПРОДУКТ**

## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ



используется для продаж

**30%**

распределяется среди членов команды с блокированием на 24 месяца

**10%**

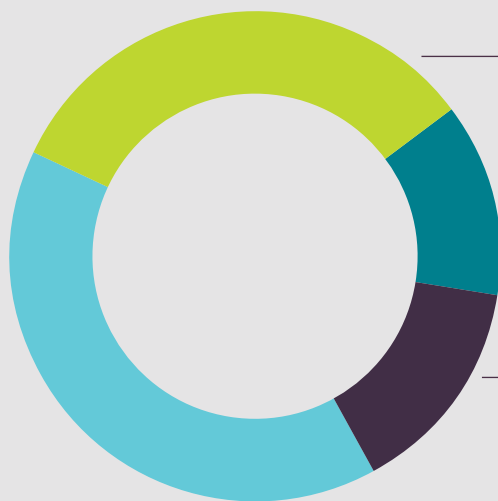
распределяется между консультантами проекта с блокированием на 12 месяцев

**7%**

резерв для последующего распределения с помощью маркетинга поисковых систем

**53%**

## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СРЕДСТВ



операционные расходы

**32.73%**

разработка платформы

**14.57%**

административные расходы

**12.73%**

маркетинг

**39.97%**

## СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ

**Telegram:** [https://t.me/wby\\_io](https://t.me/wby_io)

**Facebook:** <https://www.facebook.com/wbyio>

**Twitter:** [https://twitter.com/@wby\\_io](https://twitter.com/@wby_io)

**LinkedIn:** <https://www.linkedin.com/company/wby/>

**BitcoinTalk:** <https://bitcointalk.org/index.php?action=profile;u=2150923>

**Discord:** <https://discord.gg/2RwAc3P>

**Medium:** [https://medium.com/@webuy\\_io](https://medium.com/@webuy_io)

**Reddit:** <https://www.reddit.com/user/WeBuyOfficial>

**Quora:** <https://www.quora.com/profile/webuy>

## КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

**WeBuy UK,**  
36 Great St. Helen's, London,  
United Kingdom,  
EC3A 6AP  
**Email: [info@wby.io](mailto:info@wby.io)**

**<https://wby.io>**

**Telegram: [https://t.me/wby\\_io](https://t.me/wby_io)**